

STELLENANZEIGE

Senior Berater/in Vermögensverwaltung (m/w/d)
Osnabrück | Vollzeit | Feste Anstellung



ATTENTIUM Capital Management AG - Vermögensmanagement mit dem Menschen im Fokus

Wir sind ein etablierter, mittelständischer Vermögensverwalter und Asset Manager mit über 30 Jahren Tradition und Sitz in Osnabrück. Unsere tief verwurzelten Werte, langjährige persönliche Kundenbeziehungen und maßgeschneiderte Finanzlösungen machen uns zu einem vertrauensvollen Partner für unsere Mandanten. Zuhören, bewerten, handeln – auf diese Weise schaffen wir nachhaltig Mehrwert. Unsere Mandantengespräche führen wir ganzheitlich, ergebnisoffen und mit einem breiten Themenspektrum. Darauf vertrauen vermögende Privatpersonen, Unternehmerinnen und Unternehmer sowie institutionelle Investoren, Stiftungen und gemeinnützige Organisationen. Unsere Kernkompetenz in der Steuerung und Verwaltung von Vermögen ergänzen wir – je nach Bedarf – durch die Einbindung externer Spezialisten.

MODERNES VERMÖGENSMANAGEMENT

ATTENTIUM steht neuen Entwicklungen offen gegenüber und prüft kontinuierlich die Möglichkeiten in einem sich stetig wandelnden Anlageumfeld. Neue Investmentlösungen implementieren wir passgenau, mit Augenmaß und stets im Dialog mit unseren Mandanten – transparent und persönlich. Fundiertes Know-how der internationalen Finanzmärkte, Unabhängigkeit, hohe Flexibilität, aktives Risikomanagement sowie strategischer Weitblick prägen unser Handeln. So sichern wir den Erhalt der Vermögenswerte und schaffen nachhaltiges Wachstum.

Im Zuge der Nachfolge eines langjährigen Mitarbeiters, der in den Ruhestand tritt, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine*n

Senior Berater*in Vermögensverwaltung (m/w/d),

der/die unsere Vision teilt und unser Team mit Kompetenz und Engagement bereichert.

IHR VERANTWORTUNGSBEREICH

- **Betreuung und Ausbau von Kundenbeziehungen:** Intensive, vertrauensvolle Betreuung von vermögenden Privatkunden, Stiftungen und Unternehmen, einschließlich der Entwicklung langfristiger Partnerschaften.
- **Akquise neuer Mandanten:** Aktive Gewinnung neuer Kunden durch Netzwerkpflege, Empfehlungen und Teilnahme an regionalen sowie überregionalen Veranstaltungen.
- **Strategische Beratung:** Erstellung und Umsetzung individueller Vermögensstrategien unter Berücksichtigung aktueller Markttrends, steuerlicher Rahmenbedingungen und regulatorischer Anforderungen.
- **Repräsentation des Unternehmens:** Vertretung unseres Hauses bei externen Partnern, Events und in der Öffentlichkeit, um unsere Marke und Werte zu stärken.
- **Auf- und Ausbau eines Netzwerkes in der Region.**
- **Aktive Mitarbeit im Investmentkomitee** zur strategischen Weiterentwicklung unserer Anlagelösungen.

IHR PROFIL

- **Berufserfahrung:** Mehrjährige Erfahrung im Bereich Wealth Management, Private Banking oder Vermögensverwaltung, vorzugsweise in der Betreuung von HNWI (High Net Worth Individuals), Stiftungen oder Unternehmen.
- **Ausbildung:** Abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften (BWL, VWL) oder eine bankspezifische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation; Zusatzqualifikationen wie CFP oder CIA sind von Vorteil.
- **Kompetenzen:** Tiefgehende Kenntnisse der Finanzmärkte, Anlageprodukte und -strategien sowie ein gutes Verständnis für rechtliche und steuerliche Rahmenbedingungen.
- **Persönlichkeit:** Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten, hohe Serviceorientierung, Verhandlungsgeschick und ein sicheres Auftreten, Teamgeist und Einsatzbereitschaft.
- **Netzwerk:** Bestehendes Netzwerk in der Region Osnabrück oder darüber hinaus ist von Vorteil.
- **Werteorientierung:** Unternehmerisches Denken, Integrität, Vertrauen und eine ausgeprägte Kundenorientierung.
- **Sprachkenntnisse:** Verhandlungssicheres Deutsch und gutes Englisch; weitere Sprachen sind ein Plus.
- **Akquisitionsstärke:** Ausgeprägtes Gespür für Kundenbedürfnisse und Überzeugungskraft.

DARAUF KÖNNEN SIE SICH FREUEN

- Raum für persönliche Einflussnahme und Individualität in der Mandantenbetreuung.
- Die Möglichkeit, gemeinsam mit einem innovativen Unternehmen zu wachsen.
- Förderung Ihrer persönlichen Weiterentwicklung, die Sie durch Engagement, Leistung und Initiative direkt beeinflussen können.
- Attraktive Vergütung, inklusive erfolgsabhängiger Komponenten.
- Ein kollegiales Arbeitsumfeld mit einem engagierten Team und der Chance, Ihre Ideen einzubringen.
- Flexible Arbeitsmodelle und die Möglichkeit, regional verwurzelt in Osnabrück tätig zu sein, mit gelegentlichen Reisen zu Kunden oder Events.

BEWERBEN SIE SICH!

Wenn Sie sich in dieser verantwortungsvollen Aufgabe wiederfinden und unsere Leidenschaft für individuelle Vermögensverwaltung teilen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Bitte senden Sie Ihre Unterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an

karriere@attentium.de

Für Fragen stehen Ihnen Oliver Kampmeyer oder Thomas Hans (0541 600300) gerne zur Verfügung.

WIR FREUEN UNS DARAUF, SIE KENNENZULERNEN!